

|   |
|---|
| <b>Модул</b><br><b>Интерперсонална комуникација између саветодавца и пољопривредних произвођача</b> |
|---|

### **Циљ едукације**

Унапређење интерперсоналних вештина личне и групне комуникације, укључујући вештине убеђивања и утицаја, важних за реализацију квалитетне комуникације.

### **Очекивани резултат**

Полазници ће овладати техникама и вештинама комуникације са јасним утицајем на себе и друге - пољопривредне произвођаче. Истовремено, то ће им омогућити да повећају самосвесност, да на бољи начин сагледају свој приступ и да га критички вреднују. Едукација ће учесницима омогућити да побољшају своју комуникативну компетентност у интерперсоналној комуникацији са пољопривредним произвођачима. Стечена знања биће у функцији унапређења саветодавног рада.

### **Садржај едукације**

Технике и методе интерперсоналне комуникације саветодавца са пољопривредним произвођачима:

#### 1. Вештине комуникације – увод

- основни теоријски модели интерперсоналне комуникације,
- методе управљања интерперсоналном комуникацијом,
- методе активног слушања,
- проблеми у комуникацији,
- примена техника убеђивања у процесу преноса информација саговорницима;

#### 2. Индивидуалне и групне вежбе играња улога по групама – студије практичних случајева из свакодневних ситуација

- процена саговорника на основу невербалне комуникације,
- вежбање невербалне комуникације (говор тела),
- процена важности говора тела у процесу конверзације ”лицем у лице”,
- технике асертивности и отворене комуникације са саговорницима;

#### 3. Искуства са вежби и сумирање најважнијих савета и упутстава.

### **Предавач:**

Проф. др Дарко Тадић